



# nutrilab

## Sales & Business Development Manager

32 – 40 uur per week

Wij zoeken per direct een gedreven professional die de bedrijfsstrategie kan vertalen naar een klantgerichte aanpak in de rol als Sales & Business Development Manager voor ons laboratorium in Giessen.



### De functie

Als Sales & Business Development Manager ben je eindverantwoordelijk voor de volledige sales van Nutrilab B.V. met als doel het vergroten van de klanttevredenheid, het marktaandeel, de omzet en de marges.

### Wat ga je doen?

- Uitbouwen van bestaande relaties, het opbouwen van nieuwe connecties en het verbeteren van de bedrijfsresultaten;
- Opstellen van accountplannen en verantwoordelijk voor het opzetten en coördineren van de salesstrategie;
- Aanspreekpunt voor strategische partners en key accounts;
- Verantwoordelijk voor het behalen van commerciële targets op het gebied van volume, omzet en brutomarge;
- Het identificeren van commerciële kansen en nieuwe, relevante klanten en markten te werven;
- Het structureel onderhouden en uitbreiden van je netwerk om optimale klanttevredenheid te waarborgen en duurzame relaties op te bouwen;
- verantwoordelijk voor de rapportage en analyse van klantprestaties;
- Het onderzoeken en analyseren van de specifieke behoeften en productstandaarden van klant(groepen).

### Wat breng je mee?

- Minimaal hbo-werk- en -denkniveau en een afgeronde opleiding zoals voedingsmiddelentechnologie, commerciële economie of aanverwant op het gebied van sales, levensmiddelen of laboratoriumonderwijs;
- Aantal jaren commerciële ervaring in een food- of laboratoriumomgeving, bijvoorbeeld als Sales Manager, Business Manager of Sales Coördinator;
- Beschikt over een groot netwerk in het werkveld en kunt deze inzetten om de klantenkring van Nutrilab te vergroten;
- Ervaring met het aansturen van een team;
- Communicatief vaardig, proactief en daadkrachtig resultaatgericht, meewerkend, oplossingsgericht en een echte doorzetter;
- Een hoge mate van cijfermatig inzicht en IT-gebruik;
- Kennis van de kwaliteitsnorm ISO 17025 of bereid hierin te investeren;

### Wat bieden wij?

Wij bieden een passend salaris en goede arbeidsvoorwaarden, zoals een premievrije pensioenregeling en 29 vakantiedagen.

Bij Nutrilab kom je te werken in een organisatie met een prettige, collegiale sfeer.

Professionals in Food verzorgt de werving en selectie. Je kan de vacature vinden via de volgende link: <https://professionalsinfood.nl/vacatures/sales-business-development-manager-laboratorium/>

Geïnteresseerd? Via deze link kan je solliciteren: <https://professionalsinfood.nl/solliciteer/?vacature-id=7319>

### Onze organisatie

Nutrilab is een onafhankelijk laboratorium voor Food & Feed. We analyseren voor mens en dier de voeding op veiligheid.

We hebben een heldere visie op voedselveiligheid. Het is onze missie een positieve bijdrage te leveren aan de samenleving door de levenskwaliteit van mens en dier te verhogen. Deze missie dragen we uit naar onze bijna 150 medewerkers en onze klantrelaties. Dankzij een hoogwaardige service, klantgerichte aanpak en voortdurende investeringen heeft Nutrilab zich ontwikkeld tot een sterke partner in de markt van voedselveiligheid.

**Onze website**  
[www.nutrilab.nl](http://www.nutrilab.nl)

